

2. toukokuuta 2005

KONE-konsernin tilintarkastettu tilinpäätös tilikaudelta 1.1.2004–31.3.2005, IFRS

- Ylimääräinen yhtiökokous hyväksyi 17. joulukuuta 2004 suunnitelman yhtiön jakautumisesta kahdeksi erilliseksi konserniksi, KONE Oyj:ksi ja Cargotec Oyj:ksi, ja ehdotuksen tilikauden pidentämisestä 31. maaliskuuta 2005 saakka. Tästä johtuen pidennetyn 15 kuukauden tilikauden konsolidoidut luvut ja sulkeissa olevat vuoden 2003 luvut eivät ole vertailukelpoisia.
- Katsauskauteen sisältyy kertaluontoisia myyntivoittoja sekä varaus hissi- ja liukuporrasliiketoiminnan kehitys- ja uudelleenjärjestelyohjelman kertaluonteisiin kustannuksiin.
- KONE-konsernin liikevaihto 15 kuukauden tilikaudelta oli 5 562 (1–12/2003: 5 410) miljoonaa euroa.
- Konsernin liikevoitto oli 530,4 (437,0) miljoonaa euroa, eli 9,5 (8,1) prosenttia liikevaihdosta. Katsauskauden liikevoitto sisältää EUR 89,2 miljoonan kertaluontoisen varauksen kehitys- ja uudelleenjärjestelyohjelmaan ja myyntivoittoja 187,8 (24,9) miljoonaa euroa.
- Kassavirta liiketoiminnasta oli 270,3 (435,5) miljoonaa euroa.
- Korolliset nettovelat pienenivät 335,2 (31.12.2003: 746,7) miljoonaan euroon.
- Katsauskauden voitto oli 308,4 (302,7) miljoonaa euroa.
- Laimennusvaikutuksella oikaistu osakekohtainen tulos jatkuvista toiminnoista oli 3,72 (3,96) euroa.
- Hallitus esittää yhtiökokoukselle, että jaetaan osinkoa 1,98 (1,98) euroa kutakin A-sarjan ja 2,00 (2,00) euroa kutakin B-sarjan osaketta kohden.
- Matti Alahuhta aloitti KONEen toimitusjohtajana 1. tammikuuta 2005.

KONE otti raportoinnissaan käyttöön kansainväliset tilinpäätösstandardit (IFRS)

1. tammikuuta 2004 alkaen, ja tämän raportin vertailuluvut on kerrottu IFRS:n mukaisesti. Lisätietoja suomalaisesta tilinpäätösstandardista kansainväliseen standardiin siirtymisen vaikutuksista kerrotaan KONEen 8. huhtikuuta 2004 ja 18. kesäkuuta 2004 julkaisemissa tiedotteissa.

Jakautumisessa muodostuvien konsernien pro forma -muotoiset luvut tammi–maaliskuulta 2005 julkaistaan erillisinä tiedotteina. Pro forma -lukujen laskentaperiaatteet on esitetty 9. joulukuuta 2004 julkaistussa jakautumisesitteessä.

Lähettiläjä:

KONE Oyj

Aimo Rajahalme
talous- ja rahoitusjohtaja

Minna Mars
viestintäjohtaja

Lisätietoja:

Aimo Rajahalme, talous- ja rahoitusjohtaja, puh. 0204 75 4484

www.konecorp.com

Hallituksen toimintakertomus

KONEen ylimääräinen yhtiökokous, joka pidettiin 17. joulukuuta 2004, hyväksyi hallituksen 1. marraskuuta 2004 allekirjoittaman jakautumissuunnitelman, jonka mukaan KONE jakautuu kahdeksi erilliseksi yhtiöksi, KONE Oyj:ksi ja Cargotec Oyj:ksi. Jakautumisen suunniteltu rekisteröintiajankohta on 31. toukokuuta 2005. Vastaanottavat yhtiöt hakevat B-sarjojen osakkeidensa sekä optio-oikeuksiensa ottamista julkisen kaupankäynnin kohteeksi Helsingin Pörssin päälistalle 1. kesäkuuta 2005 alkaen.

Ylimääräinen yhtiökokous hyväksyi myös hallituksen ehdotuksen yhtiön tilikauden pidentämisestä 31. maaliskuuta 2005 saakka.

Edellä mainittujen päätösten johdosta pidennetyn 15 kuukauden tilikauden konsolidoidut luvut ja sulkeissa olevat vuoden 2003 luvut eivät ole vertailukelpoisia. Katsauskauteen sisältyy myös kertaluontoisia myyntivoittoja ja varaus hissi- ja liukuporrasliiketoiminnan kehitys- ja uudelleenjärjestelyohjelman kertaluonteisiin kustannuksiin.

Samaan aikaan tämän kertomuksen kanssa julkaistaan jakautumisessa syntyvien yhtiöiden arvioinnin helpottamiseksi uuden KONE Oyj:n ja Cargotec Oyj:n pro forma -katsaukset. Nämä katsaukset antavat yksityiskohtaisemman ja vertailukelpoisemman kuvan markkinoiden ja liiketoimintojen kehittymisestä tammi-maaliskuussa 2005. Pro forma -luvuissa listautuvat yhtiöt esitetään jakautumisen jälkeisen liiketoiminnan ja rakenteen mukaisina. Pro forma -luvut perustuvat KONE Oyj:n konsernitilinpäätöstietoihin, joihin on lisätty ostettu MacGREGORin liiketoiminta.

Mydyt liiketoiminnot ja muutokset konsernirakenteessa

Seuraavat yritysmyyntien kohteena olleet liiketoiminnot ovat mukana vuoden 2003 konsolidoiduissa vertailuluvuissa, mutta eivät tilikauden 1.1.2004–31.3.2005 luvuissa:

- metsäkoneliiketoiminta
- traktoriliiketoiminta
- Oy Sisu Auto Ab sekä muut ydinliiketoimintaan kuulumattomat liiketoiminnot
- Velsa Oy (konsolidoitu KONEen lukuihin 31. lokakuuta 2004 saakka)

Kone Cargotec sai 4. maaliskuuta 2005 päätökseen laivojen lastinkäsittelyratkaisuihin erikoistuneen MacGREGORin oston. MacGREGORin tase on konsolidoitu KONEen taseeseen maaliskuun 2005 lopusta.

KONE siirsi operatiivisen hissi- ja liukuporrasliiketoiminnan emoyhtiöstä kahteen suomalaiseen, KONEen 100-prosenttisesti omistamaan tytäryhtiöön 1. lokakuuta 2004 alkaen. Suomen liiketoimintayksikkö sekä viennistä ja isoista projekteista vastaavat yksiköt siirtyivät KONE Hissit Oy:öön. Suomessa sijaitsevat tuotantoyksiköt siirtyivät KONE Industrial Oy:öön. Kaikkia konsernin tytäryhtiöitä palvelevat pääkonttoritoiminnot pysyivät emoyhtiössä, KONE Oyj:ssä.

Tilikauden aikana KONE Finance Oy, Tracfin Holding Oy ja KONE Lift Oy fuusioitiin emoyhtiöön, KONE Oyj:öön.

KONE-konsernin tulos, tase, kassavirta ja henkilöstö

KONE-konsernin liikevaihto 15 kuukauden tilikaudelta 1.1.2004–31.3.2005 oli 5 562 (1-12/2003: 5 410) miljoonaa euroa.

KONE-konsernin liikevoitto tilikaudelta 1.1.2004–31.3.2005 oli 530,4 (437,0) miljoonaa euroa eli 9,5 (8,1) prosenttia liikevaihdosta.

Katsauskauden tulos oli 308,4 (302,7) miljoonaa euroa. Laimennusvaikutuksella oikaistu osakekohtainen tulos jatkuvista toiminnoista oli 3,72 (3,96) euroa. Kassavirta liiketoiminnasta oli 270,3 (435,5) miljoonaa euroa.

Konsernin nettovelka maaliskuun 2005 lopussa oli 335,2 (31.12.2003: 746,7) miljoonaa euroa. Omavaraisuusaste oli 37 (29) prosenttia, ja nettovelkaantumisaste 25 (67) prosenttia. Taseen loppusumma oli 3 667 (3 824) miljoonaa euroa ja liiketoimintaan sitoutunut pääoma 1 677 (1 862) miljoonaa euroa.

Konsernin henkilöstömäärä maaliskuun 2005 lopussa oli 33 021 (33 305). Keskimäärin henkilöstöä oli katsauskaudella 30 976 (34 489).

KONE Hissit ja liukuportaat

Markkinat, tilaukset ja tilauskanta

Uusien laitteiden kysyntä on viime vuosina kasvanut kokonaisuutena maltillisesti. Kasvu on ollut voimakasta Aasiassa, kun taas kehittyneemmillä markkina-alueilla Pohjois-Amerikassa ja Euroopassa kysyntä on säilynyt melko muuttumattomana. Samankaltainen kehitys oli tyypillistä myös katsauskaudelle.

Tilaukset tilikaudelta 1.1.2004–31.3.2005 olivat 2 706 (2003: 2 021) miljoonaa euroa. Luvut eivät sisällä huoltosopimuksia. Tilauskanta maaliskuun 2005 lopussa oli 2 023 (31.12.2003: 1 640) miljoonaa euroa, ja sen keskimääräinen kate oli hieman pienempi kuin vuoden 2003 lopussa.

Tilaukset Euroopan, Lähi-idän ja Afrikan alueella (EMEA) lisääntyivät, vaikka joillakin markkinoilla kysyntä oli heikkoa. Tilaukset lisääntyivät erityisesti Lähi-idän hyvän kysynnän ansiosta. Laitteiden kysyntä asuinrakennuksiin kasvoi monilla päämarkkina-alueilla. Uusien laitteiden kysyntä toimistorakennuksiin ja vähittäiskaupan tarpeisiin jäi kokonaisuutena Euroopassa vähäiseksi.

Hintakilpailu Euroopassa jatkui pääosin kireänä. Erityisen kireätä se oli liukuporrasmarkkinoilla, joilla heikko kysyntä ja lisääntynyt tuonti Kiinasta laskivat hintoja. Saksassa rakennusalan ylikapasiteetista johtuvat, koko toimialaa koskevat hintapaineet laskivat myös hissien hintoja.

Tunnusomaista Euroopan huoltoliiketoiminnalle vuonna 2004 oli vaisujen taloudellisten näkymien takia kiristynyt kilpailutilanne. Isot asiakkaat jatkoivat laitekantansa

huoltosopimusten niputtamista ja kilpailuttamista. Modernisointiliiketoiminta kehittyi tasaisesti. Kysynnän kasvua tukivat ratkaisut, joissa vanha hissi korvataan kokonaan uudella tai aiemmin hissittömään rakennukseen asennetaan hissi.

Pohjois-Amerikassa uusien laitteiden markkinat alkoivat vilkastua vuoden 2004 viimeisestä neljänneksestä alkaen. Konehuoneettoman hissin suosio jatkoi kasvuaan Yhdysvalloissa, kun kaikki suurimmat kilpailijat toivat markkinoille omat kilpailevat tuotteensa. Yhdysvaltain talouden piristymisen myötä uusien rakennusten patoutunut kysyntä alkoi purkautua, mikä näkyi toimisto-, asuinrakennus-, hotelli- ja julkisen liikenteen segmenteissä. Kireässä kilpailutilanteessa hintataso säilyi edelleen alhaisena, mutta hintapaineet pienenivät hieman katsauskauden loppua kohden, kun lisääntyneitä materiaalikustannuksia siirrettiin hintoihin.

Yhdysvalloissa huoltoliiketoiminta kärsi koko alan kohonneista henkilöstökustannuksista, joita ei voitu täysin siirtää hintoihin.

Uusien laitteiden kysynnän kasvu Kiinassa ja Intiassa vahvisti kasvua koko Aasian ja Tyynenmeren alueella. Tilaukset säilyivät katsauskaudella melko muuttumattomina, mutta sekä vuoden 2004 viimeisellä neljänneksellä että vuoden 2005 ensimmäisellä neljänneksellä ne lisääntyivät jonkin verran. Kiinassa valmistetut tuotteet on hyväksytty myös muilla Aasian markkina-alueilla. Lisääntynyt tuotantokapasiteetti Kiinassa lisäsi hintakilpailua erityisesti liukuporrasliiketoiminnassa. Uusien laitteiden asennus kasvatti huoltopalvelujen kysyntää huomattavasti.

Liikevaihto

Liikevaihto tilikaudelta 1.1.2004–31.3.2005 oli 3 516 (1–12/2003: 2 856) miljoonaa euroa. Euroopan, Lähi-idän ja Afrikan alueen (EMEA) osuus myynnistä oli 66 (65) prosenttia, Pohjois-Amerikan osuus 22 (24) prosenttia ja Aasian ja Tyynenmeren alueen osuus 12 (11) prosenttia.

Uusien laitteiden liikevaihto tilikaudelta 1.1.2004–31.3.2005 oli 1 339 (1 163) miljoonaa euroa, eli 38 (41) prosenttia kokonaisliikevaihdosta. Huoltoliiketoiminnan liikevaihto oli 2 177 (1 693) miljoonaa euroa eli 62 (59) prosenttia kokonaisliikevaihdosta. Huoltoliiketoiminnan liikevaihtoon sisältyy automaattiovien huoltoliiketoiminnan liikevaihto, joka oli 205 (130) miljoonaa euroa.

Huoltokannassa olevien hissien ja liukuportaiden määrä lisääntyi hieman yli 550 000 (31.12.2003: 520 000) laitteeseen. Näistä Euroopassa sijaitsi noin 420 000 laitetta, Pohjois-Amerikassa yli 90 000 laitetta ja Aasian- ja Tyynenmeren alueella yli 35 000 laitetta.

Kannattavuus

Hissi- ja liukuporrasliiketoiminnan liikevoitto tilikaudelta 1.1.2004–31.3.2005 oli 208,2 (289,6) miljoonaa euroa, eli 5,9 (10,1) prosenttia liikevaihdosta. Luku sisältää sekä jäljempänä kuvatun 89,2 miljoonan euron varauksen julkistettuun kehitys- ja uudelleenjärjestelyohjelmaan että 15,3 miljoonan euron kertaluontoisen työkyvyttömyyseläkevarauksen purkamisen.

Huoltoliiketoiminnan kannattavuus säilyi vakaana huolimatta Yhdysvaltain huoltoliiketoiminnan kannattavuuden pienestä heikkenemisestä, joka johtui henkilöstökustannusten kasvusta. Jos 89,2 miljoonan euron varaus kehitys- ja uudelleenjärjestelyohjelmaan jätetään huomiotta, kannattavuutta heikensi uusien laitteiden heikko kannattavuus. Sitä painoivat mm. lisääntyneet raaka-aine- ja henkilöstökustannukset. Uusien laitteiden kannattavuus kärsi myös kustannusten ylittymisestä joissakin suurissa projekteissa vuoden 2004 ensimmäisellä puoliskolla.

Käyttöpääoma ja kassavirta

Hissi- ja liukuporrasliiketoimintaan kohdistettu käyttöpääoma oli maaliskuun lopussa –246,4 (31.12.2003: –184,2) miljoonaa euroa. Käyttöpääomaa vähensi kehitys- ja uudelleenjärjestelyohjelmaan tehty 89,2 miljoonan euron varaus. Huoltosopimusten maksuajankohtien vuoksi käyttöpääoma on pienempi maaliskuun lopussa kuin kalenterivuoden lopussa.

Kassavirta liiketoiminnasta ennen rahoituseriä ja veroja oli 357,1 (331,3) miljoonaa euroa.

Hissi- ja liukuporrasliiketoiminnan kehitys- ja uudelleenjärjestelyohjelma

KONEen hallitus päätti lokakuussa 2004 aloittaa kehitys- ja uudelleenjärjestelyohjelman valmistelut KONEen hissi- ja liukuporrasliiketoiminnan kilpailukyvyyn ja kannattavuuden varmistamiseksi pitkällä aikavälillä. Ohjelma julkistettiin 17. maaliskuuta 2005.

Tuotannon kannattavuuden ja tuotteiden hintakilpailukyvyyn parantamiseksi KONE aikoo järjestää hissi- ja liukuporrasliiketoimintaan keskittämällä sitä kustannustehokkaisiin kohteisiin. Lisäksi tiettyjen osaamisalueiden keskittämistä jatketaan maailmanlaajuisesti mittakaavaetujen saavuttamiseksi.

Suunnitelmassa esitetyt toimet toteutetaan uuslaiteliiketoiminnassa vuosien 2005–2006 aikana, ja niiden tavoitteena on saavuttaa yli 10 prosentin liikevoittoprosentti vuoteen 2007 mennessä. Suunnitellut henkilöstövaikutukset koskevat yhteensä lähes 450:tä työpaikkaa globaalisti. Henkilöstövaikutusten kohteena olevista työpaikoista noin 300 on Saksassa Hattingenin liukuporrasliiketoiminnassa, jossa valmistus aiotaan lopettaa. Suunnitelmat sähköjärjestelmien valmistuksen keskittämistä kahteen tuotantoyksikköön vaikuttavat noin 95 työpaikkaan Bristolissa, Isossa-Britanniassa. Loput työpaikoista sijaitsevat tuotantoyksiköissä Yhdysvalloissa ja Suomessa sekä niissä KONEen globaaleissa yksiköissä, joihin suunnitellut toimet vaikuttavat välillisesti.

Ohjelman mukaisilla toimilla tavoitellaan lähes 30 miljoonan euron vuotuista parannusta liikevoittoon. Suurin osa parannuksesta toteutuu jo vuonna 2006.

Ohjelman kertaluonteinen kokonaiskustannus on lähes 90 miljoonaa euroa, ja siihen sisältyvät tuotantoyksiköiden lopettamiset, pitkäaikaisten sopimusten irtisanomiset sekä omaisuuden arvonalentumistappiot.

Investoinnit ja tuotekehitys

Investoinnit olivat 184,0 (100,4) miljoonaa euroa, josta yritysostojen osuus oli 124,1 (59,9) miljoonaa euroa. Hissien komponentteja valmistava tuotantolaitos Tšekissä aloitti toimintansa joulukuussa 2004. Tuotanto alkoi myös Kiinan laajennetussa liukuporrastehtaassa.

Tuotekehityskustannukset tilikaudelta 1.1.2004–31.3.2005 olivat 51,8 (40,5) miljoonaa euroa eli 1,5 (1,4) prosenttia liikevaihdosta. Tutkimus- ja tuotekehitysinvestoinnit suunnataan entistä enemmän huolto- ja modernisointipalvelujen kehittämiseen. KONE kehittää esimerkiksi reaaliaikaista asiakaspalvelukonseptia, KONE Proximitya, joka yhdistää laitteiden kaukovalvonnan, huoltohenkilöstön kenttäpäätelaitteet, asiakkaiden ekstranetpalvelun ja KONEen palvelukeskukset yhdeksi palvelukokonaisuudeksi.

Vuonna 2004 esiteltiin myös uusi KONE MaxiSpace™ -hissiteknologia, jonka ansiosta vastapainon tarve hisseissä poistuu. KONE MaxiSpace™ -teknologia mahdollistaa perinteisiin hissiratkaisuihin verrattuna jopa kolmannelta suuremman hissikorin asentamisen hissikuiluun. Näin samaan tilaan, johon aiemmin voitiin asentaa nostokapasiteetiltaan neljän henkilön hissi, voidaan nyt monissa tapauksissa asentaa kuuden tai jopa kahdeksan matkustajan hissi.

Vuonna 2004 eurooppalaiset viranomaiset hyväksyivät KONE MaxiSpace™ -teknologiaan perustuvien hissien käyttöönoton. Ensimmäiset pilottiasennukset on saatu valmiiksi, ja teknologia on otettu markkinoilla positiivisesti vastaan. Pienimuotoiset toimitukset markkinoille ovat alkaneet, ja niissä vanha hissi korvataan kokonaan uudella. Asennukset saadaan päätökseen vuoden 2005 aikana. KONE varustaa tilaus- ja toimitusketjua, joka mahdollistaa suuremmat tilaus- ja asennusmäärät koko Euroopassa vuonna 2006.

Yritysostot ja yhteistyösopimukset

KONE jatkoi aktiivista yritysostopolitiikkaansa vahvistaakseen asemaansa kasvavilla markkinoilla ja lisätäkseen huoltokantansa tiheyttä. Suurin osa ostetuista yrityksistä oli pieniä hissien tai automaattiovien huoltoon erikoistuneita yhtiöitä.

KONE kasvatti vuonna 2004 merkittävästi markkinaosuuttaan Intiassa Bharat Bijlee Limitedin (BBL) hissiliiketoiminnan oston myötä. Yhtiön huoltokannassa on noin 5 000 laitetta ja se myy noin 800 hissiä vuosittain. BBL:n hissiliiketoiminnan liikevaihto on noin 12 miljoonaa euroa. KONE aloitti myös toimintansa Koreassa ostamalla enemmistöosuuden Soolim Elevator Companysta.

Helmikuussa 2005 KONE ja kiinalainen Giant Elevator sopivat perustavansa yhteisyrityksen, Giant Kone Elevator Company Ltd:n, josta KONE omistaa 40 prosenttia ja Giant Elevator 60 prosenttia. Sopimukseen sisältyy optio nostaa KONEen omistus myöhemmin yli enemmistörajan. Giant Elevator on yksi Kiinan suurimmista kansallisista hissiyhtiöistä, ja sen vuotuinen liikevaihto on 18 miljoonaa euroa ja henkilöstömäärä 620. Yhtiö asentaa 1 100 hissiä vuosittain ja sen huoltokanta koostuu 2 500 laitteesta.

Helmikuussa 2005 KONE osti myös englantilaisen U.K. Lift Company Ltd:n. U.K. Lift Company Ltd:n liikevaihto on noin 40 miljoonaa euroa ja henkilöstön määrä 200.

Maaliskuussa 2005 KONE hankki enemmistön Thaimaan pörssissä listatusta Thai Lift Industriesista ja teki julkisen ostotarjouksen sen lopuista osakkeista. Thaimaan johtava hissiyhtiö Thai Lift on edustanut KONEtta Thaimaassa yli kymmenen vuotta. Yhtiön liikevaihto vuonna 2004 oli noin 9,2 miljoonaa euroa, se myy vuosittain yli 400 hissiä, ja sen huoltokannassa on yli 2 500 laitetta. KONEen hissi- ja liukuporrasratkaisut muodostavat merkittävän osan Thai Liftin tuotevalikoimasta.

KONEen jälleenmyyjistä tytäryhtiöiksi siirtyivät Kandur Virosta, Liftco Hellas Kreikasta, I-Select Islannista, Industrial Logistics Irlannista ja SIA KONE Lifti Latviasta.

KONE ja Toshiba Elevator and Building Systems Corporation sopivat syventävänsä allianssiaan lisenssijärjestelyllä, jonka ansiosta KONE voi toimittaa asiakkailleen huippunopeita, TOSHIBAN teknologiaan perustuvia kaksikerroksisia hissejä.

Automaattiovien huoltoliiketoimintaa vahvistettiin allianssilla ovijärjestelmätoimittaja DORMAN kanssa ja ostamalla Door Systems Inc. Yhdysvalloista ja Overhead Doors Australiasta.

Euroopan komission tutkimukset

Euroopan komissio aloitti tammikuussa 2004 tutkimukset, jotka liittyvät väitettyyn, kilpailua rajoittavaan toimintaan hissi- ja liukuporrasteollisuudessa Euroopan talousalueella. Sisäisen tarkastuksen tuloksena KONE havaitsi tiettyjä paikallisia, kilpailua rajoittavia toimia Belgiassa, Luxemburgissa ja Saksassa, mutta ei löytänyt mitään todisteita tai merkkejä euroopanlaajuisista kilpailua rajoittavista toimista.

KONE on aloittanut välittömästi toimet lopettaakseen kaiken toiminnan, joka mahdollisesti voitaisiin tulkita kilpailua rajoittavaksi. KONE jatkaa kaikin tavoin komission selvitystyön tukemista.

Merkittävät tapahtumat katsauskauden jälkeen

KONE ja japanilainen Toshiba Elevator and Building Systems Corporation (TELC) sopivat huhtikuussa 2005 vahvistavansa allianssiaan perustamalla Kiinaan liukuportaita valmistavan yhteisyrityksen. KONE omistaa uudesta yhtiöstä 70 prosenttia ja TELC 30 prosenttia. Yhteisyritys toimii molempien yhtiöiden pääasiallisena liukuporrastoimittajana, ja se tarjoaa laajan valikoiman KONEen ja TELC:n suunnitteluun perustuvia liukuportaita.

Yhteisyritys toimii kahdessa tuotantoyksikössä, eli siihen siirretään KONEen ja TELC:n nykyinen liukuporrastuotanto Kiinassa. Yhteisyrityksen arvioidaan aloittavan toimintansa vuoden 2005 toisella puoliskolla ja toimivan täydessä laajuudessaan vuoden 2006 toisella puoliskolla.

Yhteisyrityksen perustamissopimuksen toteuttaminen edellyttää vielä tarvittavat hyväksynnät viranomaisilta.

KONE solmi sopimuksen yhteisyrityksestä myös Venäjän johtavan hissiyhtiön Karacharovo Mechanical Factoryn (KMZ) kanssa, mikä vahvistaa KONEen asemaa merkittävästi Venäjän

nopeasti kasvavilla hissi- ja liukuporrasmarkkinoilla. KONEen omistusosuus yhteistyrytyksestä, KMZ-Koneesta, on 40 prosenttia, ja KMZ:n nykyisen omistajan osuus on 60 prosenttia. Sopimukseen sisältyy optio nostaa KONEen omistus myöhemmin yli enemmistörajan.

KONEen ja KMZ:n yhteenlaskettu markkinaosuus Venäjällä on yli 35 prosenttia. Maassa myydään noin 15 000 uutta hissiä vuosittain. KONEella on vahva asema tuontihissien markkinoilla, kun taas KMZ on yli 5 000 hissien vuosituoannolla Venäjän suurin hissiyhtiö ja markkinajohtaja kotimaassa valmistetuissa laitteissa. Yhteistyrytyksen liikevaihdon arvioidaan ylittävän 70 miljoonaa euroa.

Yhteistyrytyys lisää huolto- ja modernisointiliiketoimintaa, ja yhdistää KONEen maailmanlaajuisen osaamisen ja KMZ:n markkinatuntemuksen. Lisäksi aiotaan perustaa tuotantolaitos uutta hissien tuotantolinjaa varten. Yhteistyrytyksen perustaminen edellyttää vielä tarvittavat viranomaishyväksynät.

Huhtikuun lopussa julkistettiin KONEen uusi, 1. toukokuuta 2005 voimaan tuleva organisaatio. Organisaatiota kehitetään selkeyttämällä ja vahvistamalla globaalien liiketoimintayksiköiden ja maayksiköistä koostuvien alueiden muodostamaa matriisia. Uudistuksen avulla pyritään entistä paremmin huomioimaan eri markkina-alueiden erilaiset tarpeet ja samalla hyötymään täysipainoisesti globaalisti yhdenmukaisten prosessien, toimintatapojen sekä tuote- ja palvelukonseptien tuomasta tehokkuudesta. Samassa yhteydessä vahvistetaan yhtiön suurprojektiliiketoimintaa ja siirretään sen painoa Aasiaan.

Uudistuksen myötä aluejohtajista tulee johtokunnan jäseniä, ja yhtiön johto sijoittuu entistä tasaisemmin KONEen päämarkkina-alueille. 1. toukokuuta 2005 alkaen johtokuntaan kuuluvat aluejohtajat Eric Maziol, Noud Veeger, Heimo Mäkinen ja Pekka Kemppainen. Uuslaiteliiketoiminnan johtajaksi on nimitetty Heikki Leppänen, palveluliiketoiminnan johtajaksi Peter de Neef ja Suurprojektit-yksikön johtajaksi William Orchard, joiden lisäksi nykytehtävissään johtokunnassa jatkavat Aimo Rajahalme, Kerttu Tuomas, Klaus Cawén ja Matti Alahuhta.

Näkymät

KONE vahvistaa aiemmin julkistamansa näkymät, joiden mukaan KONEen tavoitteena on vuonna 2005 säilyttää vuoden 2004 kannattavuustaso. Tavoitteessa ei ole huomioitu kehitys- ja uudelleenjärjestelyohjelman 89,2 miljoonan euron kustannuksia. Odotuksemme niistä tekijöistä, jotka vaikuttavat toimintaympäristöömme vuonna 2005 eivät ole muuttuneet. Näitä ovat korkeat teräksen ja öljyn hinnat, hintakilpailu ja valuuttakurssivaihtelut.

KONEen hissi- ja liukuporrasliiketoiminnassa keskitymme vuonna 2005 niiden välttämättömien muutosten toteuttamiseen, jotka mahdollistavat markkinoita nopeamman kasvun ja kannattavuuden parantamisen vuodesta 2006 alkaen. Yksi toimista on kattavan kehitys- ja uudelleenjärjestelyohjelman läpivienti uusien laitteiden kilpailukyvyyn palauttamiseksi. Olemme asettaneet kasvulle aiempaa kunnianhimoisemmat tavoitteet. Keskeistä on kasvumahdollisuuksien parempi hyödyntäminen Aasiassa, erityisesti Kiinassa ja Intiassa sekä Venäjällä. Kasvualueisiin kuuluvat myös konehuoneettomien hissien markkinat, korkeiden rakennusten markkinat sekä modernisointiliiketoiminta.

Kone Cargotec

Markkinat, tilaukset ja tilauskanta

Uusiin satamiin ja satamien laajennuksiin investoitiin poikkeuksellisen paljon katsauskaudella. Konttiliikenteen arvioidaan kasvaneen vuonna 2004 yli 14 prosenttia eli saman verran kuin vuonna 2003. Tämä vahva kasvu piti satamien käyttöasteet suurina, mikä heijastui myös vilkkaana huoltopalvelujen ja korvausinvestointien kysyntänä.

Kuormankäsittelyratkaisujen markkinat kasvoivat selvästi katsauskauden aikana. Pohjois-Amerikan markkinat kasvoivat voimakkaimmin vahvan vähittäismyynnin ja rakennusmateriaalimarkkinoiden vauhdittamina, mikä lisäsi tehokkaiden paikallisjakeluratkaisujen kysyntää. Raskaiden kuorma-autojen myynti lisääntyi vuonna 2004 Euroopassa noin 10 prosenttia ja Pohjois-Amerikassa yli 30 prosenttia usean vuoden tasaisen tai epäsuotuisan kehityksen jälkeen.

Kone Cargotecin tilaukset 15 kuukauden tilikaudelta olivat 2 423 (1–12/2003: 1 482) miljoonaa euroa, josta Kalmarin osuus oli 1 399 (834,9) miljoonaa euroa ja Hiabin 1 027 (653,2) miljoonaa euroa.

Kalmarin tuotteiden kysyntä kasvoi kaikissa tuoteryhmissä. Satamainvestoinnit pysyivät suurina erityisesti Aasiassa ja Euroopassa. Pohjois-Amerikassa Yhdysvaltojen talouden vahvistuminen lisäsi erityisesti sekä satamissa että jakelukeskuksissa käytettävien terminaalitraktoreiden kysyntää.

Hiabin kasvu oli voimakkainta Pohjois-Amerikassa. Hiab paransi markkina-asemaansa uusien kuormankäsittelysovellusten käyttöönoton myötä. Hiabin suurimmalla markkina-alueella Euroopassa tuotteiden ja palvelujen kysyntä parani kaikissa päätuotelinjoissa. Myös Aasiassa kysyntä jatkui vahvana.

Kone Cargotecin tilauskanta vahvistui selvästi ja oli maaliskuun 2005 lopussa 1 312 (31.12.2003: 473,6) miljoonaa euroa. Kalmarin osuus tilauskannasta oli 624,4 (359,7) miljoonaa euroa, Hiabin osuus 241,2 (114,2) miljoonaa euroa ja MacGREGORin osuus 446,5 miljoonaa euroa.

Kalmar sai maaliskuussa 2005 intialaiselta Gateway Terminals India Pvt Ltd:ltä (GTI) 29 mobiilipukkinosturin tilauksen. Nosturit toimitetaan rakenteilla olevaan terminaaliin Nhava Shevan satamaan. GTI on Maersk A/S:n ja Container Corporation of India Ltd:n yhteisyritys, jonka on tarkoitus aloittaa toimintansa elokuussa 2006. Mobiilipukkinosturit toimitetaan vuoden 2006 aikana.

Liikevaihto

Kone Cargotecin liikevaihto tilikaudelta 1.1.2004–31.3.2005 oli 2 046 (1 364) miljoonaa euroa. Kalmarissa ja Hiabissa tuotantokapasiteetin lisäykset mahdollistivat toimitusten kasvun erityisesti vuoden 2004 kolmannelta neljännekseltä eteenpäin.

Kone Cargotecin huolto- ja palveluliiketoiminta oli 402 miljoonaa euroa ja muodosti 20 (19) prosenttia liikevaihdosta. Kalmarin liikevaihdosta huolto- ja palveluliiketoiminnan osuus oli 24 (23) prosenttia ja Hiabin 14 (14) prosenttia.

Kannattavuus

Kone Cargotecin liikevoitto tilikaudelta 1.1.2004–31.3.2005 sisältäen kertaluonteisen työkyvyttömyyseläkevarauksen purkamisen (3,1 miljoonaa euroa) kasvoi 149,4 (76,7) miljoonaa euroon eli 7,3 (5,6) prosenttiin liikevaihdosta. Sekä Kalmarin että Hiabin liikevoitot kasvoivat selvästi, kun vahva markkinatilanne ja lisääntyneet toimitukset paransivat kannattavuutta. Lisäksi molemmat yhtiöt hyötyivät edelleen viimeisen kolmen vuoden aikana toteutetuista tuotannon uudelleenjärjestelyistä.

Kannattavuuteen vaikuttivat negatiivisesti heikentynyt Yhdysvaltain dollari ja erityisesti vuoden 2004 viimeisellä neljänneksellä ja vuoden 2005 ensimmäisellä neljänneksellä teräksen ja komponenttien nousseet hinnat.

Käyttöpääoma ja kassavirta

Kone Cargotecin käyttöpääoma oli maaliskuun 2005 lopussa 211,7 (31.12.2003: 197,6) miljoonaa euroa.

Kalmarin käyttöpääoma väheni vuodesta 2003, vaikka myynti kasvoi merkittävästi. Hiabin käyttöpääoman kasvu johtui lisääntyneistä toimituksista ja keskeneräisen työn määrästä. MacGREGORin käyttöpääoma oli negatiivinen.

Kassavirta liiketoiminnasta ennen rahoituseriä ja veroja oli 155,5 (136,0) miljoonaa euroa. Kalmarin kassavirta parani edelleen, koska pääoman kierto nopeus ja liikevoitto kasvoivat.

Investoinnit ja tuotekehitys

Investoinnit olivat 211,3 (23,6) miljoonaa euroa, josta yritysostojen osuus oli 183,1 (0,0) miljoonaa euroa. Investoinnit asiakasrahoitusohjelmiin olivat 21,3 (6,9) miljoonaa euroa. Vahvistaakseen asemaansa Aasian ja Tyynenmeren alueella Kalmar on käynnistänyt noin 10 miljoonan Yhdysvaltain dollarin investoinnin uuteen kokoonpanotehtaaseen Shanghain alueella. Kokoonpanotehdas palvelee pääasiassa Aasian kontinkäsittelylaitemarkkinoita, joilla useimpien Kalmarin tuotteiden kysyntä lisääntyy nopeimmin.

Myös Hiab laajentaa toimintaansa Aasiassa perustamalla vaihtolavalaitteiden kokoonpanotehtaan Kiinaan. Kokoonpanotuotanto aloitetaan Shanghaissa vuoden 2005 aikana. Hankkeella Hiab vahvistaa asemaansa vaihtolavalaitteiden valmistajana ja vastaa Aasian ja Tyynenmeren alueen kasvaviin tarpeisiin. Tavoitteena on toimittaa tulevaisuudessa vaihtolavalaitteet alueen markkinoille uudesta tehtaasta.

Hiab ja lähes kaikki sen myyntiyhtiöt ottivat käyttöön uuden nimen vuonna 2004. Samalla yhtenäistettiin myös tuotelinjojen visuaalinen ilme. Myyntiyhtiöiden yhtenäistäminen tukee Hiabin tavoitetta tarjota asiakkaille kaikki tuotteet ja palvelut yhdestä paikasta.

Kone Cargotecin tutkimus- ja tuotekehityskustannukset olivat 32,3 (25,1) miljoonaa euroa eli 1,6 (1,8) prosenttia liikevaihdosta. Kalmarin tutkimus- ja tuotekehityskustannukset olivat 13,5 miljoonaa euroa. Lisäksi useita tuotekehitysprojekteja toteutettiin yhdessä asiakkaiden kanssa. Hiabin tutkimus- ja tuotekehityskulut olivat 18,8 miljoonaa euroa.

Uudet tuotteet

Kalmar toi vuonna 2004 markkinoille seitsemännen sukupolven konttilukit sekä uudet 6–9 tonnin haarukkatrukit ja uuden ro-ro-terminaalitraktorin. Keskittymistä automaatioon ja tuotteiden älykkyyden kehittämiseen tuki uusi simulointityökalu, joka auttaa asiakkaita suunnittelemaan satamien toimintaa. Lisäksi Kalmar toi markkinoille uudet E-One-mallin mobiilipukkinosturit, joiden kaikki toiminnot ovat sähköisiä ja toimivat ilman hydraulikkaa. Mekaanisten komponenttien vähäinen määrä vähentää mahdollisia toimintahäiriöitä ja pidentää huoltoväliä.

Hiab toi markkinoille useita uusia tuotteita vuoden 2004 aikana. Menestyksestä HIAB XS -kuormausnosturivalikoimaa täydennettiin. Markkinoille tuotiin myös uusi MULTILIFT XR -koukkulaitteet ja kuusi uutta LOGLIFT ja JONSERED -puutavaranosturia, uuden sukupolven keskisuuret ja suuret ZEPRO-takalaitanostimet sekä PRINCETON P40 -ajoneuvotrukki Yhdysvaltain markkinoille. Vuoden 2005 ensimmäisellä puoliskolla markkinoille tuodaan joitakin uusia tuotteita, kuten uusi MOFFETT M50 -ajoneuvotrukki, joka lanseerataan Pohjois-Amerikan markkinoiden tärkeimpään kokoluokkaan.

Yritysosot ja -myynnit

Kone Cargotec sopi 2. joulukuuta 2004 maailmanlaajuisen, laivojen lastinkäsittelyratkaisuja toimittavan MacGREGOR International AB:n koko osakekannan ostamisesta. Kauppa saatiin päätökseen 4. maaliskuuta 2005. Velaton kauppahinta oli noin 180 miljoonaa euroa.

MacGREGOR on maailmanlaajuinen markkinajohtaja laivojen lastinkäsittelyratkaisuisissa. Sen asiakkaita ovat varustamot, laivayhtiöt ja telakat. Yhtiön tuotevalikoima kattaa lastiluukut, laivanosturit, kuormankiinnitysjärjestelmät ja ro-ro-laitteet, laivoissa käytettävät hissit ja liukuportaat sekä laivakeittiöt. MacGREGORin liikevaihto vuonna 2004 oli 360 miljoonaa euroa. Yhtiössä työskenteli 31. joulukuuta 2004 yhteensä 975 henkilöä. MacGREGORin laivahissiliiketoiminta siirretään osaksi KONEen hissi- ja liukuporrasliiketoimintaa. Tämän vuoksi laivahissiliiketoiminnan tase ja tilauskanta eivät ole mukana Kone Cargotecin luvuissa, vaan ne on raportoitu osana KONEen hissi- ja liukuporrasliiketoimintaa.

Hiab teki sopimuksen ruotsalaisen Zetterbergs Produkt AB:n koko osakekannan myynnistä yhtiön toimivalle johdolle helmikuussa 2005. Zetterbergsin tuotevalikoima koostuu kippi- ja maansiirtolavoista sekä muista päällirakenteista. Zetterbergsin liikevaihto vuonna 2004 oli 15 miljoonaa euroa ja henkilöstön määrä 143. Kaupan vaatimat viimeiset viranomaispäätökset saatiin 22. huhtikuuta 2005.

Kalmar myi lokakuussa 2004 työkoneohjaamoja valmistavan Velsan. Lisäksi maaliskuussa 2005 myytiin Virossa sijaitseva Finmec, joka on erikoistunut hitsaamaan ja toimittamaan raskaisiin laitteisiin tarkoitettuja metalliosia.

Kalmar vahvisti omia huolto- ja vuokrauspalveluja vuoden 2005 alussa ostamalla huoltoon ja vuokraustoimintaan erikoistuneet yhtiöt Hollannista. Peinemann Kalmar CV:n ja Peinemann Kalmar Rental BV:n hankinnalla vahvistettiin Kalmarin strategiaa, jonka tarkoituksena on lisätä huolto- ja vuokrauspalveluja merkittävimmissä satamissa ja konttiterminalleissa kaikkialla maailmassa. Lisäksi Kalmar osti belgialaisen BIA NV's Material Handling Equipment Divisionin toukokuun 2004 lopussa.

Muutoksia Kone Cargotecin johtoryhmässä

Tor-Erik Sandelin nimitettiin 1. syyskuuta 2004 Kone Cargotecin huoltoliiketoiminnan kehittämisestä vastaavaksi johtajaksi ja johtoryhmän jäseneksi. MacGREGORin toimitusjohtaja Hans Pettersson nimitettiin johtoryhmän jäseneksi 4. maaliskuuta 2005. Eeva Mäkelä nimitettiin Kone Cargotecin sijoittajasuhde- ja viestintäjohtajaksi ja johtoryhmän jäseneksi 1. huhtikuuta 2005. Sandelin, Pettersson ja Mäkelä raportoivat Kone Cargotecin toimitusjohtajalle Carl-Gustaf Bergströmille.

Näkymät

Kone Cargotecin näkymät pohjautuvat MacGREGORin sisältäviin lukuihin. Tilausten arvioidaan loppuvuonna palaavan normaalille tasolle viimeisen kahdentoista kuukauden aikana koetun poikkeuksellisen korkeasuhdanteen jälkeen. Nykyinen vahva tilauskanta tukee kuitenkin odotuksia Kone Cargotecin liikevaihdon kasvamisesta selvästi yli 2 miljardin euron vuonna 2005. Vertailukelpoisen liikevoiton arvioidaan jonkin verran parantuvan viime vuodesta huolimatta tuotevalikoiman painopisteen muutosten, lisääntyneiden raaka-aine- ja komponenttikustannusten sekä valuuttakurssien vaikutuksesta.

KONE Oyj:n yhtiökokoukset ja hallitus

KONE Oyj:n varsinainen yhtiökokous, joka pidettiin helmikuussa 2004, vahvisti vuoden 2003 tilinpäätöksen ja myönsi tilivelvollisille vastuuvapauden tilikaudelta 2003. Osingoksi vahvistettiin 1,98 euroa kutakin 9 526 089:ää A-sarjan osaketta kohden ja 2,00 euroa kutakin ulkona olevaa 53 104 052:ta B-sarjan osaketta kohden. Jäljelle jäävät voittovarot 743,6 miljoonaa euroa jätetään vapaaseen omaan pääomaan.

Hallituksen jäsenten määrä vahvistettiin seitsemäksi. Hallituksen puheenjohtajaksi valittiin edelleen Antti Herlin. Hallituksen varsinaisina jäseninä jatkavat Matti Alahuhta, Jean-Pierre Chauvarie, Iiro Viinanen ja Gerhard Wendt. Uusiksi jäseniksi valittiin Sirkka Hämäläinen-Lindfors ja Masayuki Shimono.

Yhtiökokous myönsi hallituksen esityksen mukaisesti hallitukselle valtuuden omien osakkeiden hankkimiseen voitonjakoon käytettävissä olevilla varoilla. Osakkeita voidaan hankkia yhteensä enintään 3 173 180 kappaletta niin, että A-sarjan osakkeita voidaan hankkia enintään 476 304 kappaletta ja B-sarjan osakkeita enintään 2 696 876 kappaletta kuitenkin ottamalla huomioon osakeyhtiölain määräykset yhtiön hallussa olevien omien osakkeiden enimmäismäärästä.

Lisäksi yhtiökokous valtuutti hallituksen päättämään yhtiölle hankittujen omien osakkeiden luovuttamisesta. Omien osakkeiden hankkimista ja luovutusta koskevat valtuutukset ovat voimassa yhden vuoden yhtiökokouksen päätöksestä lukien.

KONEen ylimääräinen yhtiökokous, joka pidettiin 17. joulukuuta 2004, hyväksyi hallituksen 1. marraskuuta 2004 allekirjoittaman jakautumissuunnitelman, jonka mukaan KONE jakautuu kahdeksi erilliseksi yhtiöksi, KONE Oyj:ksi ja Cargotec Oyj:ksi. Jakautuminen tulee voimaan, kun jakautumisen täytäntöönpano merkitään kaupparekisteriin. Suunniteltu rekisteröintiajankohta on 31. toukokuuta 2005. Vastaanottavat yhtiöt hakevat B-sarjojen osakkeidensa sekä optio-oikeuksiensa ottamista julkisen kaupankäynnin kohteeksi Helsingin Pörssin päälistalle 1. kesäkuuta 2005 alkaen.

Ylimääräinen yhtiökokous hyväksyi myös hallituksen ehdotuksen yhtiön tilikauden pidentämisestä 31. maaliskuuta 2005 saakka.

Uusi toimitusjohtaja

KONEen hallitus päätti marraskuussa 2004 kutsua tekniikan tohtori Matti Alahuhdan yhtiön toimitusjohtajaksi 1. tammikuuta 2005 alkaen. Alahuhta siirtyi tehtävään Nokian varatoimitusjohtajan tehtävästä. KONE Oyj:n hallituksen jäsen Matti Alahuhta on ollut helmikuusta 2003 lähtien.

Optio-ohjelma ja osakepääoman korotus

Yhtiökokous päätti hallituksen esityksen mukaisesti vahvistaa optio-ohjelman, jossa annetaan optio-oikeuksia KONE-konsernin avainhenkilöille. Optio-oikeuksien saaminen ja osakemerkintä oli optio-ohjelman ehtojen mukaisesti sidottu siihen, kuinka KONE-konsernin kolmen vuoden eli vuosien 2001–2003 konsernitilinpäätösten osoittama yhteenlaskettu voitto (verojen jälkeen) kehittyy.

Yhtiökokous vahvisti, että konsernitilinpäätösten 2001–2003 osoittama yhteenlaskettu voitto ylitti 470 miljoonaa euroa. Yhtiökokouksen päätöksen mukaisesti optio-oikeuksia annettiin enintään 350 000 kappaletta siten, että A-sarjan optio-oikeuksia, enintään 180 000 kappaletta, annettiin konsernin avainhenkilöiden merkittäviksi, ja B-optio-oikeuksia, enintään 170 000 kappaletta, KONE Oyj:n tytäryhtiön Kone Capital Oy:n merkittäviksi. Merkintäajan kuluessa A-sarjan optio-oikeuksia merkittiin 145 130 kappaletta ja B-sarjan optio-oikeuksia 170 000 kappaletta. Yhtiön hallitus on hyväksynyt optio-oikeuksien merkinnät.

Optio-ohjelmaan kuului myös 5,8 miljoonan euron mukainen käteisbonus. A-sarjan optio-oikeuksiin liittyvä erillinen käteisbonus irtosi optio-oikeuksista 27. helmikuuta 2004, jolloin yhtiön yhtiökokous vahvisti annettavien optio-oikeuksien määrän.

A-sarjan optio-oikeudet listattiin Helsingin Pörssiin 1. huhtikuuta 2004. Optio-oikeuksilla oli merkitty 31. maaliskuuta 2005 mennessä 212 835 B-sarjan osaketta. A-sarjan optio-oikeuksilla voi merkitä enintään 435 390 B-sarjan osaketta.

Jokainen optio-oikeus oikeuttaa merkitsemään kolme KONE Oyj:n B-sarjan 1,00 euron nimellisarvoista osaketta. Merkintahinta on 24,67 euroa/osake. A-sarjan optio-oikeuksilla voi

merkitä enintään 435 390 KONEen B-sarjan osaketta 1.4.2004–31.3.2008 ja B-sarjan optio-oikeuksilla enintään 510 000 KONEen B-sarjan osaketta 1.4.2005–31.3.2009. Osakkeita voidaan merkitä vuosittain 2.1.–30.11.

28. tammikuuta 2005 KONEen hallitus päätti hakea B-sarjojen optio-oikeuksien ottamista julkisen kaupan käynnin kohteeksi Helsingin Pörssin päälistalle 1. huhtikuuta 2005 alkaen. Yhtiön jakautumisen johdosta osakkeiden merkintä A-sarjan ja B-sarjan optio-oikeuksilla ei ole mahdollista 1.5.–31.5.2005.

31. maaliskuuta 2005 KONEen osakepääoma oli 63 676 455,00 euroa. Osakepääoma koostuu 54 150 366:sta Helsingin Pörssissä listatusta B-sarjan osakkeesta ja 9 526 089 listaamattomasta A-sarjan osakkeesta.

Omien osakkeiden osto ja myynti

Vuoden 2004 ensimmäisen puoliskon aikana KONE osti 1 863 397 omaa osaketta keskihintaan 48,35 euroa. KONE Oyj:n hallitus päätti 1. joulukuuta 2004 luovuttaa yhtiön omistamia omia osakkeita osana MacGREGOR-konsernin oston rahoitusjärjestelyä, minkä seurauksena KONE myi 10. joulukuuta 2004 kaikki 2 696 876 yhtiön hallussa olevaa omaa B-sarjan osaketta. Kauppa toteutettiin sopimuskauppana Helsingin Pörssissä 56,00 euron kappalehintaan. Kaupan kokonaisarvo oli 150,1 miljoonaa euroa. Myyty erä edusti 4,24:ää prosenttia yhtiön osakepääomasta. Osakkeet oli hankittu keskihintaan 43,18 euroa kappaleelta.

Katsauskauden päättyessä KONE Oyj:n hallituksella ei ollut voimassa olevaa valtuutusta osakepääoman korottamiseen eikä vaihtovelkakirja- tai optiolainan liikkeellelaskuun.

Yhtiökokous ja voitonjako

KONE-konsernin jakokelpoinen oma pääoma 31. maaliskuuta 2005 on 983,3 miljoonaa euroa. Emoyhtiön jakokelpoinen oma pääoma edellisiltä tilikausilta on 2 026 miljoonaa euroa ja tilikauden tulos 1 269 miljoonaa euroa. Hallitus ehdottaa, että yhtiökokouksen käytettävissä olevista voittovaroista jaetaan osinkoa 1,98 (1,98) euroa kutakin A-sarjan osaketta kohden ja 2,00 (2,00) euroa kutakin B-sarjan osaketta kohden. Osingonjaon täsmäytyspäivä on 23. toukokuuta 2005, ja osinkojen maksupäiväksi ehdotetaan 30. toukokuuta 2005. Mikäli 18. toukokuuta 2005 kokoontuva varsinainen yhtiökokous hyväksyy hallituksen voitonjakoehdotuksen, osingonjakoon käytetään 127,3 (2003: 125,1) miljoonaa euroa.

KONEen omistajayhtiöiden omistusjärjestely

KONE Oyj:n suurimpien omistajayhtiöiden Security Trading Oy:n ja Holding Manutas Oy:n omistus järjestellään uudelleen kesä-heinäkuussa 2005 tehtävillä osakesiirroilla. Omistusjärjestelyn tapahduttua Pekka Herlinin perillisten omistus on järjestetty kunkin omaan yhtiöön ja yhteisomistus on purettu. Monivaiheinen omistusjärjestely saadaan päätökseen 15. heinäkuuta 2005 mennessä.

Toimenpiteet selkiyttävät omistusrakenteita KONE Oyj:n jakautumisessa syntyvissä pörssiyhtiöissä KONEessa ja Cargotecissa. Eriytetty ja aiempaa yksinkertaisempi

omistusrakenne molemmissa pörssiyhtiöissä tukee tavoitetta kehittää yhtiöitä itsenäisinä yhtiöinä, omien liiketoiminta- ja omistajastrategioidensa mukaisesti.

Antti Herlin, Ilona Herlin, Niklas Herlin ja Ilkka Herlin omistavat yhdessä KONEen Säätiön ja eräiden muiden yksityisomistajien kanssa KONE-konsernia kahden omistusyhtiön, Security Trading Oy:n ja Holding Manutas Oy:n kautta. Edellä mainitut yhtiöt omistivat maaliskuun 2005 lopussa 30,84 prosenttia KONE Oyj:n osakekannasta ja 66,28 prosenttia äänivallasta. Määräysvaltaa omistajayhtiöissä käyttää Antti Herlin.

Toteutuessaan omistusjärjestelyt vaikuttavat KONE Oyj:n jakautumisessa syntyvien yhtiöiden KONE Oyj:n ja Cargotec Oyj:n omistukseen ja äänivaltaan siten, että Antti Herlinin määräysvaltayhtiöiden Security Tradingin ja Holding Manutaksen omistus uudessa KONEessa on noin 21 prosenttia osakekannasta ja noin 62 prosenttia äänivallasta. Järjestelyn jälkeen Antti Herlin on Security Trading Oy:n pääomistaja yli 90 prosentin omistusosuudella ja Security Trading Oy ja Holding Manutas Oy eivät omista Cargotec Oyj:tä.

Cargotecin suurimmiksi omistajayhtiöiksi tulevat Sijoitus-Wipunen Oy, Mariatorp Oy ja D-Sijoitus Oy, joiden pääomistajat yli 90 prosentin omistusosuudella ovat Ilkka Herlin (Sijoitus-Wipunen Oy), Niklas Herlin (Mariatorp Oy) ja Ilona Herlin (D-Sijoitus Oy). Kunkin yhtiön omistusosuus on noin 10,3 prosenttia osakkeista ja 22 prosenttia Cargotec Oyj:n äänivallasta. Lisäksi yhtiöt omistavat kukin KONE Oyj:n osakkeista noin 3,4 prosenttia ja äänistä 1,5 prosenttia.

Antti Herlinin henkilökohtainen omistusosuus KONEessa ja Cargotecissa vastaa 0,21 prosenttia osakkeista ja 0,09 prosenttia äänistä.

Helsingissä 2. toukokuuta 2005

KONE Oyj

Hallitus

KONSERNITULOSLASKELMA

M€	1.1.2004 - 31.3.2005	%	1.1.2003 - 31.12.2003	%
Liikevaihto	5 561,9		5 410,4	
Kulut ja poistot	-5 219,3		-4 998,3	
Voitto myydyistä toiminnoista	187,8		24,9	
Liikevoitto	530,4	9,5	437,0	8,1
Osuus osakkuusyhtiöiden tuloksista	3,7		6,7	
Rahoitustuotot ja -kulut	-14,0		-27,8	
Voitto ennen veroja	520,1	9,4	415,9	7,7
Verot	-211,7		-113,2	
Tilikauden voitto	308,4	5,5	302,7	5,6
Tilikauden voiton jakautuminen:				
Emoyhtiön osakkeenomistajille	306,9		300,2	
Vähemmistöille	1,5		2,5	
Yhteensä	308,4		302,7	

Emoyhtiön osakkeenomistajille tilikauden voitosta laskettu osakekohtainen tulos, €

Laimentamaton osakekohtainen tulos, jatkuvat toiminnot, €	3,75	3,98
Laimennusvaikutuksella oikaistu osakekohtainen tulos, jatkuvat toiminnot, €	3,72	3,96
Laimentamaton osakekohtainen tulos, lopetetut toiminnot, €	1,20	0,81
Laimennusvaikutuksella oikaistu osakekohtainen tulos, lopetetut toiminnot, €	1,20	0,81

Kone Corporation

KONSERNITASE

Vastaavaa M€		31.3.2005	31.12.2003
Pitkäaikaiset varat			
Konserniliikearvo		937,2	955,1
Muut aineettomat hyödykkeet		62,5	63,7
Aineelliset hyödykkeet		400,1	444,8
Osuudet osakkuusyhtiöissä		86,4	69,8
Osakkeet ja muut osuudet		158,7	150,6
Myytavissä olevat sijoitukset		8,4	8,2
Pitkäaikaiset lainasaamiset	I	69,4	67,8
Laskennalliset verosaamiset		163,6	131,2
Muut pitkäaikaiset saamiset		2,3	5,3
Pitkäaikaiset varat yhteensä		1 888,6	1 896,5
Lyhytaikaiset varat			
Vaihto-omaisuus		938,3	787,8
Saadut ennakot		-456,6	-311,1
Myyntisaamiset		802,5	755,8
Siirtosaamiset		255,7	210,3
Tuloverosaamiset		82,0	70,9
Muut lyhytaikaiset saamiset	I	1,8	1,6
Rahoitusarvopaperit	I	50,4	308,7
Rahat ja pankkisaamiset	I	104,2	103,5
Lyhytaikaiset varat yhteensä		1 778,3	1 927,5
Vastaavaa yhteensä		3 666,9	3 824,0

I- kirjaimella merkityt taserivit sisältyvät korollisiin nettovelkoihin.

Kone Corporation

Vastattavaa M€	31.3.2005	31.12.2003
Emoyhtiön osakkeenomistajille kuuluva oma pääoma		
Osakepääoma	63,7	63,5
Ylikurssirahasto	249,5	219,6
Arvonmuutos- ja suojausrahasto	3,1	15,4
Muuntoero	-41,0	-37,7
Kertyneet voittovarot	1 038,0	829,9
Emoyhtiön osakkeenomistajille kuuluva oma pääoma yhteensä	1 313,3	1 090,7
Vähemmistöosuudet	28,3	24,1
Oma pääoma yhteensä	1 341,6	1 114,8
Pitkäaikainen vieras pääoma		
Lainat I	226,2	723,5
Laskennalliset verovelat	32,3	25,5
Eläkevastuut ja muut vastuut	188,1	185,8
Muut pitkäaikaiset velat	1,1	0,0
Pitkäaikainen vieras pääoma yhteensä	447,7	934,8
Varaukset	245,8	151,9
Lyhytaikainen vieras pääoma		
Pitkäaikaisten lainojen seuraavan vuoden lyhennykset I	95,6	159,7
Muut lyhytaikaiset velat I	239,2	345,1
Ostovelat	438,9	376,8
Siirtovelat	719,3	630,4
Tuloverovelat	138,8	110,5
Lyhytaikainen vieras pääoma yhteensä	1 631,8	1 622,5
Vastattavaa yhteensä	3 666,9	3 824,0

I- kirjaimella merkityt taserivit sisältyvät korollisiin nettovelkoihin.

LASKELMA KONSERNIN OMAN PÄÄOMAN MUUTOKSISTA

M€	Osake- pääoma	Ylikurssi- rahasto	Suojaus- rahasto	Muuntoero	Kertyneet voittovar	Vähemmistö- osuudet	Tilikauden voitto
1.1.2004	63,5	219,6	15,4	-37,7	829,9	24,1	1 114,8
Maksetut osingot					-125,1		-125,1
Osakeanti	0,2	5,0					5,2
Omien osakkeiden osto					-90,1		-90,1
Omien osakkeiden myynti		24,9			116,4		141,3
Tulevien kassavirtojen suojaus			-12,3				-12,3
Muuntoero				3,2			3,2
Ulkomaisten tytäryhtiöiden suojaus				-6,5			-6,5
Muutos vähemmistöosuuksissa						2,7	2,7
Tilikauden voitto					306,9	1,5	308,4
31.3.2005	63,7	249,5	3,1	-41,0	1 038,0	28,3	1 341,6

M€	Osake- pääoma	Ylikurssi- rahasto	Suojaus- rahasto	Muuntoero	Kertyneet voittovar	Vähemmistö- osuudet	Tilikauden voitto
1.1.2003	63,5	219,6	13,2	0,0	623,4	20,1	939,8
Maksetut osingot					-93,7		-93,7
Tulevien kassavirtojen suojaus			2,2				2,2
Muuntoero				-38,9			-38,9
Ulkomaisten tytäryhtiöiden suojaus				1,2			1,2
Muutos vähemmistöosuuksissa						1,5	1,5
Tilikauden voitto					300,2	2,5	302,7
31.12.2003	63,5	219,6	15,4	-37,7	829,9	24,1	1 114,8

Omien osakkeiden myyntivoitto on esitetty tuloveroilla vähennettynä, verot olivat 8,8 (0,0) miljoonaa euroa.

Kertyneisiin voittovaroihin sisältyy jakokelvottomia voittovaroja 16,8 (16,4) miljoonaa euroa mukaan lukien verottamattomien varausten kertymä laskennallisella verovelalla vähennettynä.

TILIKAUDEN VOITON TÄSMÄYTYSLASKELMA

M€	1-12/2003
Tilikauden voitto FAS:n mukaan	216,9
Vaikutukset IFRS:in siirtymisestä:	
Konserniliikearvon poistot	80,9
Valmistusasteen mukainen tuloutus	3,5
Laskennalliset verot	-4,1
Rahoitusleasingsopimukset	-0,1
Asiakasrahoitusopimukset	-0,9
Kassavirtojen suojaus	0,7
Työsuhde-etuudet	-1,1
Muut IFRS-muutokset	4,4
IFRS-oikaisut yhteensä	83,3
Tilikauden voitto IFRS:n mukaan	300,2

OMAN PÄÄOMAN TÄSMÄYTYSLASKELMA

M€	31.12.2002	31.12.2003
Oma pääoma FAS:n mukaan	1 109,3	1 090,2
Vaikutukset IFRS:in siirtymisestä:		
Pääomalainat	-102,1	0,0
Omien osakkeiden rahasto	-26,3	-26,3
Vähemmistöosuus	20,1	24,1
Konserniliikearvon poistot	0,0	80,9
Valmistusasteen mukainen tuloutus	-1,2	2,4
Laskennalliset verot	36,4	31,8
Rahoitusleasingsopimukset	-1,5	-1,4
Asiakasrahoitusopimukset	-9,2	-8,8
Tulevien kassavirtojen suojaus	8,1	12,1
Työsuhde-etuudet	-74,4	-71,5
Arvonkorotusten peruutukset	-13,9	-13,9
Muut IFRS-muutokset	-5,5	-4,8
IFRS-oikaisut yhteensä	-169,5	24,6
Oma pääoma IFRS:n mukaan	939,8	1 114,8

Kone Corporation

KONSERNIN KASSAVIRTALASKELMA

M€	1.1.2004 - 31.3.2005	1.1.2003 - 31.12.2003
Myyntitulot	5 717,6	5 432,3
Ostot, palkat ja muut menot	-5 216,2	-4 895,8
Kassavirta liiketoiminnasta ennen rahoituseriä ja veroja	501,4	536,5
Saadut korot	46,3	35,0
Maksetut korot	-51,5	-74,0
Saadut osingot	2,9	1,7
Muut rahoituserät	-5,1	16,3
Maksetut verot	-223,7	-80,0
Kassavirta liiketoiminnasta	270,3	435,5
Käyttöomaisuushankinnat	-102,0	-102,4
Käyttöomaisuusmyynnit	10,4	18,2
Yrityshankinnat vähennettynä hankituilla rahavaroilla	-324,5	-89,0
Yritysmyyntit vähennettynä luovutetuilla rahavaroilla	617,2	364,8
Kassavirta investoinneista	201,1	191,6
Kassavirta investointien jälkeen	471,4	627,1
Lyhytaikaisten velkojen nettomuutos	-170,0	-171,1
Pitkäaikaisten lainojen nostot	0,6	180,0
Pitkäaikaisten lainojen takaisinmaksut	-497,9	-582,1
Omien osakkeiden hankinta	-90,1	0,0
Omien osakkeiden myynti	150,1	0,0
Osakepääoman korotus	5,2	0,0
Maksetut osingot	-125,1	-93,7
Muut rahoitustoiminnan erät	256,5	27,4
Kassavirta rahoitustoiminnasta	-470,7	-639,5
Rahavarojen muutos	0,7	-12,4
Rahat ja pankkisaamiset kauden lopussa	104,2	103,5
Valuuttakurssien vaikutus	0,0	10,0
Rahat ja pankkisaamiset kauden alussa	103,5	125,9
Rahavarojen muutos	0,7	-12,4
Tilikauden voiton yhteys liiketoiminnan kassavirtaan		
Tilikauden voitto	308,4	302,7
Poistot	113,2	108,1
Voitto myydyistä toiminnoista	-187,8	-24,9
Tulo ennen käyttöpääomaerien muutosta	233,8	385,9
Saamisten muutos	-54,9	41,5
Velkojen muutos	202,2	-63,5
Vaihto-omaisuuden muutos	-110,8	71,6
Kassavirta liiketoiminnasta	270,3	435,5

Valuuttakurssimuutosten vaikutus on eliminoitu kassavirtalaskelmaa laadittaessa muuntamalla alkava tase tilikauden päättymispäivän kurssien mukaan.

Kone Corporation

TUNNUSLUVUT

		1.1.2004 - 31.3.2005	1.1.2003 - 31.12.2003
Laimentamaton tulos/osake, jatkuvat toiminnot	€	3,75	3,98
Laimennusvaikutuksella oikaistu tulos/osake, jatkuvat toiminnot	€	3,72	3,96
Oma pääoma/osake	€	20,62	17,80
Korolliset nettovelat	M€	335	747
Omavaraisuusaste	%	36,6	29,2
Nettovelkaantumisaste	%	25	67
Taseen loppusumma	M€	3 666,9	3 824,0
Liiketoimintaan sitoutunut pääoma	M€	1 676,8	1 861,5
Oman pääoman tuotto *	%	15,2	28,3
Sijoitetun pääoman tuotto *	%	13,1	16,8

* ilman liiketoimintojen myyntejä ja vuositasolla laskettuna

SEGMENTTIKOHTAISET TIEDOT

1. LIIKETOIMINTA-ALUEET

Liikevaihto

		1.1.2004 - 31.3.2005	1.1.2003 - 31.12.2003
M€			
KONE Hissit ja liukuportaat		3 516,3	2 856,0
Kone Cargotec		2 045,6	1 364,4
Muut ja lopetetut toiminnot		0,0	1 190,0
Yhteensä		5 561,9	5 410,4

Liikevoitto

		1.1.2004 - 31.3.2005	%	1.1.2003 - 31.12.2003	%
M€					
KONE Hissit ja liukuportaat		208,2	5,9	289,6	10,1
Kone Cargotec		149,4	7,3	76,7	5,6
Lopetetut toiminnot		187,8		83,8	
Muut		-15,0		-13,1	
Yhteensä		530,4	9,5	437,0	8,1

Saadut tilaukset

		1.1.2004 - 31.3.2005	1.1.2003 - 31.12.2003
M€			
KONE Hissit ja liukuportaat		2 705,9	2 021,0
Kone Cargotec		2 423,0	1 481,5
Muut ja lopetetut toiminnot		0,0	1 055,9
Yhteensä		5 128,9	4 558,4

Kone Corporation

Tilaukanta

M€	31.3.2005	31.12.2003
KONE Hissit ja liukuportaat	2 023,1	1 639,6
Kone Cargotec	1 311,9	473,6
Muut ja lopetetut toiminnot	0,0	83,0
Yhteensä	3 335,0	2 196,2

Investoinnit käyttöomaisuuteen

M€	1.1.2004 - 31.3.2005	1.1.2003 - 31.12.2003
KONE Hissit ja liukuportaat	51,6	36,2
Kone Cargotec	26,8	21,9
Muut ja lopetetut toiminnot	0,0	24,1
Yhteensä	78,4	82,2
Investoinnit prosenttia liikevaihdosta	1,4	1,5

Investoinnit vuokrasopimuksiin

M€	1.1.2004 - 31.3.2005	1.1.2003 - 31.12.2003
KONE Hissit ja liukuportaat	8,3	4,3
Kone Cargotec	1,5	1,7
Muut ja lopetetut toiminnot	0,0	0,0
Yhteensä	9,8	6,0

Investoinnit asiakasrahoitussopimuksiin

M€	1.1.2004 - 31.3.2005	1.1.2003 - 31.12.2003
KONE Hissit ja liukuportaat	0,0	0,0
Kone Cargotec	21,3	6,9
Muut ja lopetetut toiminnot	0,0	7,3
Yhteensä	21,3	14,2

Tutkimus- ja kehitysmenot

M€	1.1.2004 - 31.3.2005	1.1.2003 - 31.12.2003
KONE Hissit ja liukuportaat	51,8	40,5
Kone Cargotec	32,3	25,1
Muut ja lopetetut toiminnot	0,0	22,8
Yhteensä	84,1	88,4
Tutkimus- ja kehitysmenot prosenttia liikevaihdosta	1,5	1,6

Kone Corporation

Henkilöstö keskimäärin

	1.1.2004 - 31.3.2005	1.1.2003 - 31.12.2003
KONE-konserni	30 976	34 489

Henkilöstö kauden lopussa

	31.3.2005	31.12.2003
KONE Hissit ja liukuportaat	25 593	23 664
Kone Cargotec	7 335	6 377
Muut ja lopetetut toiminnot	93	3 264
Yhteensä	33 021	33 305

2. MARKKINA -ALUEET

LIKEVAIHTO

KONE Hissit ja liukuportaat

M€	1.1.2004 - 31.3.2005	%	1.1.2003 - 31.12.2003	%
EMEA*	2 312,7	66	1 859,0	65
Amerikka	767,4	22	681,7	24
Aasia ja Tyynenmeren alue	436,2	12	315,3	11
Yhteensä	3 516,3		2 856,0	

Kone Cargotec

M€	1.1.2004 - 31.3.2005	%	1.1.2003 - 31.12.2003	%
EMEA*	1 200,6	59	772,7	57
Amerikka	581,6	28	445,4	32
Aasia ja Tyynenmeren alue	263,4	13	146,3	11
Yhteensä	2 045,6		1 364,4	

* EMEA = Eurooppa, Lähi-itä, Afrikka

KONSERNITILINPÄÄTÖKSEN LIITETIEDOT

Vastuut

M€	31.3.2005	31.12.2003
Kiinnitykset		
Omien velkojen vakuudeksi	6,2	18,6
Pantit		
Omien velkojen vakuudeksi	12,5	14,7
Takaukset		
Osakkuusyhtiöiden puolesta	5,3	10,1
Muiden puolesta	26,3	33,9
Muut vuokrasopimukset	122,7	112,8
Asiakasrahoitus	15,3	27,8
Muut vastuut	0,3	4,5
Yhteensä	188,6	222,4

Konserni vuokraa koneita ja kalustoja sekä kiinteistöjä ehdoiltaan vaihtelevilla muilla vuokrasopimuksilla.

Ei-purettavissa olevien muiden

vuokrasopimusten vähimmäisvuokrat	31.3.2005	31.12.2003
Yhden vuoden kuluessa	33,5	37,5
Yli vuoden ja enintään viiden vuoden kuluttua	75,3	59,4
Yli viiden vuoden kuluttua	13,9	15,9
Yhteensä	122,7	112,8

Tilikauden tulokseen sisältyy 44,1 (35,1) miljoonaa euroa vuokratulua.

Asiakasrahoitusvastuut	31.3.2005	31.12.2003
Jälleenmyyjärahoitus	8,4	9,0
Loppuasiakasrahoitus	6,9	18,8
Yhteensä	15,3	27,8

Asiakasrahoitusvastuista ei odoteta aiheutuvan oleellisia velvoitteita.

Kone Corporation

Johdannaissopimukset	Positiivinen	Negatiivinen	Netto	Netto
	käypä arvo	käypä arvo	käypä arvo	käypä arvo
Johdannaissopimusten käyvät arvot M€	31.3.2005	31.3.2005	31.3.2005	31.12.2003
Valuuttatermiinit	14,6	10,5	4,1	41,3
Valuuttaoptiot	0,1	0,1	0,0	0,5
Valuutan- ja koronvaihtosopimukset	37,1	0,0	37,1	32,7
Koronvaihtosopimukset	0,0	2,0	-2,0	-4,6
Sähkötermiinit	0,4	0,0	0,4	0,1
Yhteensä	52,2	12,6	39,6	70,0

Johdannaissopimusten nimellisarvot M€	31.3.2005	31.12.2003
Valuuttatermiinit	1 382,5	958,3
Valuuttaoptiot	52,0	94,1
Valuutan- ja koronvaihtosopimukset	173,8	173,8
Koronvaihtosopimukset, maturiteetti alle vuoden	75,0	20,0
Koronvaihtosopimukset, maturiteetti 1-3 vuotta	45,0	120,0
Sähkötermiinit	3,0	2,8
Yhteensä	1 731,3	1 369,0

OSAKKEET JA OSAKKEENOMISTAJAT

31.3.2005	A-osakkeet	B-osakkeet	Yhteensä
Osakkeiden lukumäärä	9 526 089	54 150 366	63 676 455
Yhtiön hallussa olevat omat osakkeet, kpl	-	-	-
Osakepääoma, M€			63,7
Osakkeiden markkina-arvo, M€			3 819
B-osakkeiden pörssivaihto, kpl, 1/2004-3/2005			55 360 575
B-osakkeiden pörssivaihto, M€, 1/2004-3/2005			2 851
Osakkeenomistajien lukumäärä	3	12 373	12 373
	Päätöskurssi	Ylin	Alin
B-osakkeen hinta, EUR, 1/2004-3/2005	59,97	66,48	45,01

KONEen B-osakkeen kurssi nousi katsauskaudella 32 prosenttia.