

2. toukokuuta 2005

Uuden KONEen pro forma -katsaus tammi-maaliskuulta 2005 KONEen jakautumisen jälkeisen liiketoiminnan ja rakenteen mukaisena

Uuden KONEen tilauskannan ja myynnin kasvu hyvä, tulos parani ilman varausta uudelleenjärjestelyohjelmaan

- KONEen hissi- ja liukuporrasliiketoiminnan (uusi KONE) tilaukset olivat 604,1 (1-3/2004: 518,3) miljoonaa euroa. Tilaukset lisääntyivät 18 prosenttia vertailukelpoisin valuuttakurssein laskettuna. Maaliskuun lopun tilauskanta kasvoi 2 023 (31.12.2004: 1 796) miljoonaan euroon.
- Liikevaihto kasvoi 649,3 (557,1) miljoonaan euroon. Vertailukelpoisin valuuttakurssein laskettuna liikevaihto kasvoi 18 prosenttia.
- Liikevoitto ilman 89,2 miljoonan euron varausta kehitys- ja uudelleenjärjestelyohjelmaan oli 39,0 (27,4) miljoonaa euroa eli 6,0 (4,9) prosenttia liikevaihdosta. Liiketulos (pro forma) sisältäen 89,2 miljoonan euron varauksen oli -50,2 miljoonaa euroa.
- Kassavirta liiketoiminnasta ennen rahoituseriä ja veroja oli 68,8 (69,1) miljoonaa euroa.
- Katsauskauden tulos oli -39,8 (19,6) miljoonaa euroa.
- Nettovelka oli 31,3 (31.12.2004: -61,4) miljoonaa euroa.
- Omavaraisuusaste oli 32,5 (31.12.2004: 35,2) prosenttia.
- Nettovelkaantumisaste oli 4,6 (31.12.2004: -8,4) prosenttia.
- KONE vahvistaa aiemmin julkistamansa näkymät, joiden tavoitteena on säilyttää vuonna 2005 vuoden 2004 kannattavuustaso. Tavoitteessa ei ole huomioitu kehitys- ja uudelleenjärjestelyohjelman 89,2 miljoonan euron kustannuksia.

KONE jakautuu 31. toukokuuta kahdeksi yhtiöksi: KONE Oyj:ksi (uusi KONE), joka koostuu KONEen hissi- liukuporras- ja automaattioviliiiketoiminnasta, ja Cargotec Oyj:ksi, joka koostuu KONEen lastinkäsittelyliiketoiminnasta. Molemmat yhtiöt listataan julkaistun jakautumissuunnitelman mukaisesti Helsingin Pörssin päälisalle 1. kesäkuuta 2005. Uuden KONEen taloudellisen aseman arvioinnin helpottamiseksi tässä pro forma -tiedotteessa kerrotaan uuden KONEen tammi-maaliskuun 2005 tulos jakautumisen jälkeisen liiketoiminnan ja rakenteen mukaisena. Pro forma -luvut perustuvat KONE Oyj:n konsernitilinpäätöstietoihin lisättyinä MacGREGORin luvuilla.

Merkittävin ero tilinpäätöslukujen ja tässä esitettävien pro forma -lukujen välillä johtuu pääkonttorikulujen kohdistamisesta uudelle KONEelle. Lisäksi pro forma -lukuihin sisältyy MacGREGORin laivahissiliiketoiminta, joka siirretään osaksi uutta KONEtta.

Markkinat, tilaukset, ja tilauskanta

Euroopassa hissien ja liukuportaiden kysyntä kasvoi maltillisesti vuoden 2005 ensimmäisen neljänneksen aikana vuoden 2004 vastaavaan ajankohtaan verrattuna. KONEen tilaukset

Liiketulos sisältäen 89,2 miljoonan euron varauksen oli –50,2 miljoonaa euroa. Katsauskauden tulos oli –39,8 (19,6) miljoonaa euroa.

Käyttöpääoma oli maaliskuun lopussa –138,8 (31.12.2004: –180,0) miljoonaa euroa. Tehtyä 89,2 miljoonan euron varausta ja siihen liittyvää verosaamista ei ole sisällytetty käyttöpääomaan. Nettovelka oli 31,3 (–61,4) miljoonaa euroa. Omavaraisuusaste oli 32,5 (35,2) prosenttia ja nettovelkaantumisaste oli 4,6 (–8,4) prosenttia.

Kassavirta liiketoiminnasta ennen rahoituseriä ja veroja oli 68,8 (69,1) miljoonaa euroa.

Jakautumissuunnitelman mukaisesti uusi KONE maksaa KONE Oyj:n osingon tilikaudelta 1.1.-2004–31.3.2005. KONEen hallitus ehdottaa, että osingonjakoon käytetään 127,3 miljoonaa euroa.

Kehitys- ja uudelleenjärjestelyohjelma

Tuotannon kannattavuuden ja tuotteiden hintakilpailukyvyn parantamiseksi KONE aikoo järjestää hissi- ja liukuporrastuotantoaan keskittämällä sitä kustannustehokkaisiin kohteisiin. Lisäksi tiettyjen osaamisalueiden keskittämistä jatketaan maailmanlaajuisesti mittakaavaetujen saavuttamiseksi.

Suunnitelmassa esitetyt toimet toteutetaan uuslaiteliiketoiminnassa vuosien 2005–2006 aikana, ja niiden tavoitteena on saavuttaa yli 10 prosentin liikevoittoprosentti vuoteen 2007 mennessä. Suunnitellut henkilöstövaikutukset koskevat yhteensä lähes 450:tä työpaikkaa globaalisti. Henkilöstövaikutusten kohteena olevista työpaikoista noin 300 on Saksassa Hattingenin liukuporrastehtaassa, jossa valmistus aiotaan lopettaa. Suunnitelmat sähköjärjestelmien valmistuksen keskittämisestä kahteen tuotantoyksikköön vaikuttavat noin 95 työpaikkaan Bristolissa, Isossa-Britanniassa. Loput työpaikoista sijaitsevat tuotantoyksiköissä Yhdysvalloissa ja Suomessa sekä niissä KONEen globaaleissa yksiköissä, joihin suunnitellut toimet vaikuttavat välillisesti.

Ohjelman mukaisilla toimilla tavoitellaan lähes 30 miljoonan euron vuotuista parannusta liikevoittoon. Suurin osa parannuksesta toteutuu jo vuonna 2006.

Ohjelman kertaluonteinen kokonaiskustannus on lähes 90 miljoonaa euroa, ja siihen sisältyvät tuotantoyksiköiden lopettamiset, pitkäaikaisten sopimusten irtisanomiset sekä omaisuuden arvonalentumistappiot.

Investoinnit ja tuotekehitys

Investoinnit sisältäen vuokrasopimukset olivat 13,3 (10,5) miljoonaa euroa. Tuotanto alkoi Kiinan laajennetussa liukuporrastehtaassa. Tuotanto hissien komponentteja valmistavassa tuotantolaitoksessa Tšekissä on kasvanut suunnitelmien mukaan. Tuotantolaitos valmistui joulukuussa 2004.

Tuotekehityskustannukset olivat 9,9 (9,5) miljoonaa euroa eli 1,5 (1,7) prosenttia liikevaihdosta.

Vuonna 2004 eurooppalaiset viranomaiset hyväksyivät KONE MaxiSpace™ -teknologiaan perustuvien hissien käyttöönoton. Pienimuotoiset toimitukset markkinoille ovat alkaneet, ja niissä vanha hissi korvataan kokonaan uudella. KONE MaxiSpace™ -hissiteknologia ansiosta vastapainon tarve hisseissä poistuu, minkä ansiosta samaan tilaan, johon aiemmin voitiin asentaa nostokapasiteetiltaan neljän henkilön hissi, voidaan nyt monissa tapauksissa asentaa kuuden tai jopa kahdeksan matkustajan hissi. KONE varustaa tilaus- ja toimitusketjua, joka mahdollistaa suuremmat tilaus- ja asennusmäärät koko Euroopassa vuonna 2006.

Yritysostot

Helmikuussa 2005 KONE ja kiinalainen Giant Elevator sopivat perustavansa yhteisyrityksen, Giant Kone Elevator Company Ltd:n, josta KONE omistaa 40 prosenttia ja Giant Elevator 60 prosenttia. Sopimukseen sisältyy optio nostaa KONEen omistus myöhemmin yli enemmistörajan. Giant Elevator on yksi Kiinan suurimmista kansallisista hissiyhtiöistä, ja sen vuotuinen liikevaihto on 18 miljoonaa euroa ja henkilöstömäärä 620. Yhtiö asentaa 1 100 hissiä vuosittain ja sen huoltokanta koostuu 2 500 laitteesta.

Helmikuussa 2005 KONE osti myös englantilaisen UK Lift Company Ltd:n. UK Lift Company Ltd:n liikevaihto on noin 40 miljoonaa euroa ja henkilöstön määrä 200. Uusien hissien myynti muodostaa noin kolmanneksen UK Lift Company Ltd:n toiminnasta, ja hissien huolto ja modernisointi noin kaksi kolmasosaa. UK Lift Company Ltd:n hankkiminen KONEen tytäryhtiöksi vahvistaa KONEen asemaa Isossa-Britanniassa vähittäiskaupan sektorilla, joka muodostaa 70 prosenttia UK Lift Company Ltd:n liiketoiminnasta.

Maaliskuussa 2005 KONE hankki enemmistön Thaimaan pörssissä listatusta Thai Lift Industriesista ja teki julkisen ostotarjouksen sen lopuista osakkeista. Thai Lift on edustanut KONEtta Thaimaassa yli kymmenen vuotta. Yhtiön liikevaihto vuonna 2004 oli noin 9,2 miljoonaa euroa, se myy vuosittain yli 400 hissiä, ja sen huoltokannassa on yli 2 500 laitetta. KONEen hissi- ja liukuporrasratkaisut muodostavat merkittävän osan Thai Liftin tuotevalikoimasta.

Merkittävät tapahtumat katsauskauden jälkeen

KONE ja japanilainen Toshiba Elevator and Building Systems Corporation (TELC) sopivat huhtikuussa 2005 vahvistavansa allianssiaan perustamalla Kiinaan liukuportaita valmistavan yhteisyrityksen. KONE omistaa uudesta yhtiöstä 70 prosenttia ja TELC 30 prosenttia. Yhteisyritys toimii molempien yhtiöiden pääasiallisena liukuporras-toimittajana, ja se tarjoaa laajan valikoiman KONEen ja TELC:n suunnitteluun perustuvia liukuportaita.

Yhteisyritys toimii kahdessa tuotantoyksikössä, eli siihen siirretään KONEen ja TELC:n nykyinen liukuporras-tuotanto Kiinassa. Yhteisyrityksen arvioidaan aloittavan toimintansa vuoden 2005 toisella puoliskolla ja toimivan täydessä laajuudessaan vuoden 2006 toisella puoliskolla. Yhteisyrityksen perustamissopimuksen toteuttaminen edellyttää vielä tarvittavat hyväksynät viranomaisilta.

KONE solmi sopimuksen yhteisyrityksestä myös Venäjän johtavan hissiyhtiön Karacharovo Mechanical Factoryn (KMZ) kanssa, mikä vahvistaa KONEen asemaa merkittävästi Venäjän nopeasti kasvavilla hissi- ja liukuporrasmarkkinoilla. KONEen omistusosuus

yhteistyryksestä, KMZ-Koneesta, on 40 prosenttia, ja KMZ:n nykyisen omistajan osuus on 60 prosenttia. Sopimukseen sisältyy optio nostaa KONEen omistus myöhemmin yli enemmistörajan.

KONEen ja KMZ:n yhteenlaskettu markkinaosuus Venäjällä on yli 35 prosenttia. Maassa myydään noin 15 000 uutta hissiä vuosittain. KONEella on vahva asema tuontihissien markkinoilla, kun taas KMZ on yli 5 000 hissien vuosituotannollaan Venäjän suurin hissiyhtiö ja markkinajohtaja kotimaassa valmistetuissa laitteissa. Yhteistyryksen liikevaihdon arvioidaan ylittävän 70 miljoonaa euroa.

Yhteistyrytys lisää huolto- ja modernisointiliiketoimintaa, ja yhdistää KONEen maailmanlaajuisen osaamisen ja KMZ:n markkinatuntemuksen. Lisäksi aiotaan perustaa tuotantolaitos uutta hissien tuotantolinjaa varten. Yhteistyrytksen perustaminen edellyttää vielä tarvittavat hyväksynnät viranomaisilta.

Näkymät

KONE vahvistaa aiemmin julkistamansa näkymät, joiden mukaan KONEen tavoitteena on vuonna 2005 säilyttää vuoden 2004 kannattavuustaso. Tavoitteessa ei ole huomioitu kehitys- ja uudelleenjärjestelyohjelman 89,2 miljoonan euron kustannuksia. Odotuksemme niistä tekijöistä, jotka vaikuttavat toimintaympäristöömme vuonna 2005 eivät ole muuttuneet. Näitä ovat korkeat teräksen ja öljyn hinnat, hintakilpailu ja valuuttakurssivaihtelut.

KONEen hissi- ja liukuporrasliiketoiminnassa keskitymme vuonna 2005 niiden välttämättömien muutosten toteuttamiseen, jotka mahdollistavat markkinoita nopeamman kasvun ja kannattavuuden parantamisen vuodesta 2006 alkaen. Yksi toimista on kattavan kehitys- ja uudelleenjärjestelyohjelman läpivienti uusien laitteiden kilpailukyvyyn palauttamiseksi. Olemme asettaneet kasvulle aiempaa kunnianhimoisemmat tavoitteet. Keskeistä on kasvumahdollisuuksien parempi hyödyntäminen Aasiassa, erityisesti Kiinassa ja Intiassa sekä Venäjällä. Kasvu-alueisiin kuuluvat myös konehuoneettomien hissien markkinat, korkeiden rakennusten markkinat sekä modernisointiliiketoiminta.

Lähetäjä:

KONE Oyj

Aimo Rajahalme
talous- ja rahoitusjohtaja

Minna Mars
viestintäjohtaja

Lisätietoja:

Aimo Rajahalme, talous- ja rahoitusjohtaja, puh. 0204 75 4484

www.konecorp.com

Kone Corporation

UUDEN KONEEN PRO FORMA -LUVUT TAMMI-MAALISKUULTA 2005

Konsernituloslaskelma

M€	1-3/2005	%	1-3/2004	%	1-12/2004*	%	1-12/2003	%
Liikevaihto	649,3		557,1		2 894,5		2 890,5	
Kulut	-684,8		-515,6		-2 601,5		-2 550,5	
Poistot	-14,7		-14,1		-58,4		-57,2	
Liikevoitto	-50,2	-7,7	27,4	4,9	234,6	8,1	282,8	9,8
Osuus osakkuusyhtiöiden tuloksesta	0,5		0,5		1,3		1,6	
Rahoitustuotot ja -kulut	-2,1		-0,3		-2,7		-1,3	
Voitto ennen veroja	-51,8	-8,0	27,6	5,0	233,2	8,1	283,1	9,8
Verot	11,8		-8,0		-69,2		-76,4	
Vähemmistöosuus	0,2		0,0		-0,1		-1,1	
Tilikauden voitto	-39,8	-6,1	19,6	3,5	163,9	5,7	205,6	7,1

*) Ilman kertaluontoista 15,3 M€:n työkyvyttömyyseläkevarauksen purkamista.

Kone Corporation

Konsernitase

Vastaavaa

M€	31.3.2005	31.3.2004	31.12.2004	31.12.2003
Pitkäaikaiset varat				
Aineettomat hyödykkeet	514,1	477,5	500,2	442,6
Aineelliset hyödykkeet	213,9	195,4	186,8	182,7
Lainasaamiset ja muut korolliset saamiset	68,7	50,7	77,1	60,0
Muut korottomat saamiset	126,0	101,9	97,7	103,1
Sijoitukset	189,9	149,0	158,4	171,5
Yhteensä	1 112,6	974,5	1 020,2	959,9
Lyhytaikaiset varat				
Vaihto-omaisuus	159,7	129,6	130,3	114,3
Lainasaamiset ja muut korolliset saamiset	0,5	0,7	0,8	0,5
Myyntisaamiset ja muut korottomat saamiset	714,6	639,5	658,4	652,1
Rahat, pankkisaamiset ja rahoitusarvopaperit	112,2	375,8	255,1	388,3
Yhteensä	987,0	1 145,6	1 044,6	1 155,2
Vastaavaa yhteensä	2 099,6	2 120,1	2 064,8	2 115,1

Vastattavaa

M€	31.3.2005	31.3.2004	31.12.2004	31.12.2003
Oma pääoma	681,8	504,9	726,8	621,3
Pitkäaikainen vieras pääoma				
Lainat	91,7	328,9	139,1	225,1
Laskennalliset verovelat	19,4	7,7	10,6	14,6
Eläkevastuut ja muut vastuut	147,3	132,8	147,2	138,1
Yhteensä	258,4	469,4	296,9	377,8
Varaukset	216,0	161,1	143,3	148,9
Lyhytaikainen vieras pääoma				
Lainat	121,0	165,3	132,5	210,1
Ostovelat ja muut velat	822,4	819,4	765,3	757,0
Yhteensä	943,4	984,7	897,8	967,1
Vastattavaa yhteensä	2 099,6	2 120,1	2 064,8	2 115,1

Kone Corporation

Konsernin kassavirtalaskelma

M€	1-3/2005	1-3/2004	1-12/2004	1-12/2003
Liikevoitto	-50,2	27,4	234,6	282,8
Käyttöpääoman muutos	104,3	27,6	-4,0	-14,9
Poistot	14,7	14,1	58,4	57,2
Kassavirta liiketoiminnasta ennen rahoituseriä ja veroja	68,8	69,1	289,0	325,1
Rahoituserien ja verojen kassavirta	-62,5	-6,7	-55,3	-56,9
Kassavirta liiketoiminnasta	6,3	62,4	233,7	268,2
Investointien kassavirta	-99,4	-10,6	-125,6	-83,4
Omien osakkeiden hankinta ja myynti	0,0	-7,3	60,0	0,0
Osakepääoman korotus	0,4	0,0	4,8	0,0
Maksetut osingot	0,0	-125,1	-125,1	-93,7
Nettovelan muutos	-92,7	-80,6	47,8	91,1
Nettovelka kauden alussa	-61,4	-13,6	-13,6	77,5
Nettovelka kauden lopussa	31,3	67,0	-61,4	-13,6
Nettovelan muutos	-92,7	-80,6	47,8	91,1

Tunnusluvut		1-3/2005	1-3/2004	1-12/2004	1-12/2003
Laimentamaton tulos/osake	€	-0,63	0,31	2,66	3,28
Oma pääoma/osake	€	10,35	7,77	11,06	9,59
Korolliset nettovelat	M€	31,3	67,0	-61,4	-13,6
Omavaraisuusaste	%	32,5	23,8	35,2	29,4
Nettovelkaantumisaste	%	4,6	13,3	-8,4	-2,2
Oman pääoman tuotto	%	negat.	13,9	24,3	-
Sijoitetun pääoman tuotto	%	negat.	10,8	23,1	-

Kone Corporation

Saadut tilaukset M€	1-3/2005	1-3/2004	1-12/2004	1-12/2003
	604,1	518,3	2 135,8	2 052,3
Tilaukanta M€	31.3.2005	31.3.2004	31.12.2004	31.12.2003
	2 023,1	1 907,5	1 796,1	1 667,0
Investoinnit M€	1-3/2005	1-3/2004	1-12/2004	1-12/2003
Käyttöomaisuuteen	9,7	7,8	41,9	36,2
Vuokrasopimukseen	3,6	2,7	4,7	4,3
Yhteensä	13,3	10,5	46,6	40,5
Tutkimus- ja kehitysmenot M€	1-3/2005	1-3/2004	1-12/2004	1-12/2003
	9,9	9,5	41,0	40,5
Tutkimus- ja kehitysmenot %:a liikevaihdosta	1,5	1,7	1,4	1,4
Henkilöstö	1-3/2005	1-3/2004	1-12/2004	1-12/2003
Keskimäärin	25 418	23 843	24 315	23 596
Kauden lopussa	25 672	23 867	25 262	23 771